

Press release

Brunel 2005: ruime verdubbeling netto winst

Kernpunten verslagjaar 2005

- Omzet €391 miljoen; 25% groei
- Bruto marge €88 miljoen; 30% groei
- EBIT €23,5 miljoen (2004: €10,9 miljoen)
- Netto winst €15,9 miljoen
(2004: €7,4 miljoen)
- Brunel Nederland: omzet + 24%
- Brunel Duitsland: omzet + 25%
- Brunel Energy: omzet + 26%

Brunel International			
X € 1 million	2005	2004	Change %
Turnover	391	313	+25%
Gross Margin	88	68	+30%
Overhead	65	57	+14%
Ebit	23.5	10.9	+117%
Net profit	15.9	7.4	+119%
GM %	22.6%	21.8%	

Amsterdam, 10 maart 2006.

Detacheerder Brunel heeft in 2005 een omzet gerealiseerd van €391 miljoen. Dit betekent een stijging van 25% ten opzichte van het jaar 2004 (€313 miljoen). De netto winst bedraagt €15,9 miljoen, hetgeen een ruime verdubbeling is in vergelijking met 2004 (€7,4 miljoen).

De bruto winstmarge van Brunel International nam met ruim 30% toe van €68 miljoen in 2004 naar €88 miljoen in 2005.

De percentuele bruto marge is in het verslagjaar verbeterd naar 22,6% (2004: 21,7%).

In het verslagjaar werd een bedrijfsresultaat geboekt van €23,5 miljoen. Ook op dit niveau is sprake van meer dan een verdubbeling ten opzichte van het vergelijkingsjaar 2004 (€10,9 miljoen).

Brunel International is een financieel krachtige onderneming met een sterke balans.

De sterke groei van de omzet in de afgelopen jaren heeft als bij-effect een toename van het saldo uitstaande debiteuren. Voorts is sprake van relatief lange betalingstermijnen in het kader van langlopende overeenkomsten met multinationals.

Mede als gevolg van de geschetste groeifinanciering bedraagt de kaspositie ultimo 2005 €29,0 miljoen (ultimo 2004: €36,6 miljoen).

Jan Arie van Barneveld, CEO Brunel International: *"In 2005 zijn historische financiële records gebroken. Belangrijker is echter dat in vijf jaar tijd een totale transformatie van het bedrijf heeft plaatsgevonden. Brunel anno 2006 is een bedrijf met een wereldwijde spreiding, een heldere visie en werkwijze en een open organisatiestructuur met een minimum aan managementlagen. Een uitstekend platform voor verdere ontwikkeling".*

Resultaten per regio

Brunel Nederland

Brunel Nederland realiseerde een omzet van € 92 miljoen en groeide daarmee 24% ten opzichte van 2004. De bruto marge steeg met 32% naar € 31 miljoen. De percentuele bruto marge verbeterde van 32,2% in 2004 naar 34,2% in 2005. De overheadkosten stegen met 6% naar € 24 miljoen.

Brunel Nederland boekte een EBIT van € 7,2 miljoen (2004: € 1,0 miljoen).

De detacheringmarkt in Nederland is in 2005 gegroeid. Verbetering van de marktomstandigheden was zichtbaar op alle fronten. Brunel heeft hier optimaal gebruik van gemaakt. Alle bedrijfsactiviteiten hebben bijgedragen aan de realisatie van het positieve bedrijfsresultaat. Brunel Engineering groeide aanzienlijk, Brunel ICT herstelde zich volledig van het verliesjaar 2004 en Brunel Insurance & Banking kende een bijna verdubbeling van omzet en resultaat.

Over de hele linie heeft Brunel Nederland in 2005 haar marktaandeel kunnen vergroten.

In 2005 is opnieuw veel geïnvesteerd in de kwaliteit van de verkooporganisatie. Ook voor de komende jaren staat verdere verbetering van de dienstverlening centraal in de te voeren strategie.

Brunel Duitsland

Brunel Duitsland kende een omzetstijging van 25% van € 59 miljoen in 2004 naar € 74 miljoen in 2005. De bruto winstmarge groeide met 19% naar € 25 miljoen. De relatieve bruto marge daalde licht van 35,8% in 2004 naar 34,2% in 2005. De overheadkosten stegen met 11% naar € 18 miljoen.

Brunel Duitsland realiseerde een EBIT van € 7,5 miljoen (2004: € 5,2 miljoen).

De markt voor technisch projectmanagement en detachering van ingenieurs in Duitsland is in het verslagjaar verder gegroeid. Brunel Duitsland heeft hier slagvaardig op geanticipeerd en heeft haar positie in de Duitse markt verder kunnen versterken. In het verslagjaar zijn substantiële investeringen gedaan in de omvang en kwaliteit van de verkooporganisatie en in de marketing van het Brunelmerk. De directie verwacht dat de Duitse markt de komende jaren zal groeien en concurrentiegevoeliger zal worden. De investeringen zijn gericht op het verder vergroten van de concurrentiekracht van de Duitse Brunelorganisatie.

De percentuele bruto marge stond licht onder druk als gevolg van de reeds genoemde toenemende concurrentie, alsmede het afsluiten van langlopende volumecontracten.

In 2005 werd het bedrijf Falkenburger gekocht. Deze acquisitie is strategisch van aard en gericht op het versterken van de positie in specifieke technische segmenten.

Vanuit Brunel Duitsland zijn verkennende initiatieven ontwikkeld richting de Poolse en Deense markt. De ervaringen op dit vlak in het komende jaar zullen bepalen of Brunel zich in de toekomst structureel in deze markten zal manifesteren.

Brunel Energy

Brunel Energy boekte een stijging van de omzet van 26% van € 160 miljoen in 2004 naar € 201 miljoen in 2005. De bruto winstmarge groeide met 43% naar € 25 miljoen. De percentuele bruto marge verbeterde van 10,9% naar 12,4%. De overheadkosten bedroegen € 14 miljoen (2004: 12 miljoen).

Brunel Energy realiseerde een EBIT van € 10,5 miljoen (2004: € 5,7 miljoen).

De detacheringmarkt voor technisch specialisten in de olie- en gasector ontwikkelde zich in 2005 opnieuw gunstig. De investeringsbereidheid in dit segment is groot met als belangrijkste drijfveren de grote wereldwijde vraag naar olie- en gasproducten en de hoge olieprijs. Brunel Energy heeft zich, met name door haar wereldomspannende netwerk van eigen kantoren, ontwikkeld tot preferred supplier van vrijwel alle grote oliemaatschappijen.

De verwachting is dat ook het komende jaar ruime kansen voor verdere groei biedt. De directie benadrukt echter dat de aard van de projecten, de onregelmatigheid ervan en de steeds grotere omvang kunnen leiden tot fluctuaties in de ontwikkeling van omzet en bruto marge.

In het verslagjaar zijn ter versterking van het kantorennetwerk nieuwe vestigingen geopend in Vietnam, Zuid Korea en de Filipijnen.

Verwachting Brunel International 2006

De directie verwacht dat alle activiteiten van Brunel in 2006 verder zullen groeien in omzet en winstgevendheid. De ontwikkelingen in de maanden januari en februari ondersteunen dit verwachtingspatroon.

In de loop van het jaar zal een meer specifieke verwachting worden uitgesproken.

Dividend

Op de Algemene Vergadering van Aandeelhouders op 18 mei 2006 zal de directie het voorstel ter goedkeuring voorleggen om over 2005 een dividend uit te keren van €0,30 per aandeel, uit te keren in contanten.

For further information:

Jan Arie van Barneveld	CEO Brunel International	tel.: +31(0)20 312 50 76
Loek Hogenhout	Director Strategy, Marketing & Communications	tel.: +31(0)20 312 50 75

www.brunel.nl

Brunel International N.V. is een Internationale zakelijke dienstverlener gespecialiseerd in de flexibele inzet van specialisten op de vakgebieden; Engineering, ICT, Legal, Finance en Insurance & Banking. De dienstverlening wordt gerealiseerd in de vorm van detachering, project management, recruitment en consultancy.

Brunel concentreert haar activiteiten op de markten van Nederland, Duitsland, België, Canada en de wereldwijde markt van olie- en gaswinning. Zij werkt vanuit een internationaal netwerk van 67 eigen vestigingen in 24 landen.

Brunel biedt aan bedrijfsleven en overheid toegevoegde waarde door de bestaande behoefte aan kennis en capaciteit bij opdrachtgevers adequaat in te vullen. De onderneming onderscheidt zich door een superieure dienstverlening waarin de kwaliteit van de accountorganisatie en daaraan gerelateerde kennis van de gespecialiseerde vakgebieden en arbeidsmarkten centraal staan.

Sinds haar oprichting in 1975 is Brunel uitgegroeid tot een internationaal concern met ruim 5.000 medewerkers en een jaaromzet van € 391 miljoen (2005).

Brunel is genoteerd aan Euronext Amsterdam N.V. en is opgenomen in het Next Primesegment en de Amsterdam Small Cap Index (AScX).

Financial highlights

	2005	2004
Profit		
<i>(x EUR 1 million)</i>		
Net turnover	390.8	312.7
Gross margin	88.4	67.8
Operating costs	64.9	56.9
Operating profit	23.5	10.9
Result before tax	24.1	11.3
Tax	8.1	3.8
Net result	15.9	7.4
Cashflow	18.7	11.4
Ratios		
Change in turnover on previous year	25.0%	27.3%
Gross margin / net turnover	22.6%	21.8%
Operating profit / net turnover	6.0%	3.5%
Group result / net turnover	4.1%	2.4%
Workforce		
Employees total (average)	4,796	3,984
Employees indirect (average)	634	558
Employees total (year end)	5,359	4,598
Employees indirect (year end)	685	586
Shares		
<i>in EUR</i>		
Earnings per share	0.70	0.33
Shareholders' equity per share	4.27	3.51
Dividend per share	0.30	0.15
Highest price	18.00	9.00
Lowest price	8.65	4.86
Closing price at 31 december	18.00	9.00

Consolidated balance sheet as per 31 December

(x EUR 1,000)	2005	2004
Intangible Fixed Assets	1,919	1,664
Tangible Fixed Assets	4,437	3,852
Financial Fixed Assets	65	0
	<u>6,421</u>	<u>5,516</u>
Receivables	114,943	76,825
Cash	28,952	36,609
	<u>143,895</u>	<u>113,434</u>
ASSETS	<u><u>150,316</u></u>	<u><u>118,950</u></u>
Group Equity		
Shareholder equity	96,683	79,434
Minority interest	64	-25
	<u>96,747</u>	<u>79,409</u>
Current Liabilities	53,569	39,541
SH EQUITY AND LIABILITIES	<u><u>150,316</u></u>	<u><u>118,950</u></u>
Balance Sheet		
Working capital	90.3	73.9
Group equity	96.7	79.4
Balance sheet total	150.3	118.9
<i>Ratios</i>		
Group equity / total assets	64.4%	66.8%
Current assets / current liabilities	2.69	2.87

Consolidated profit and loss account

	<u>2005</u>	<u>2004</u>
(x EUR 1,000)		
Net Revenue	390,780	312,744
Direct costs	<u>302,424</u>	<u>244,979</u>
Gross margin	88,356	67,765
Personnel expenses	37,624	32,456
Depreciation	2,090	2,268
Impairment	746	1,843
Other	<u>24,396</u>	<u>20,303</u>
Total operating costs	64,856	56,870
Operating profit	<u>23,500</u>	<u>10,895</u>
Interest income and expenses	<u>550</u>	<u>394</u>
Result before tax	24,051	11,289
Tax	8,072	3,818
Result participations	<u>-9</u>	<u>0</u>
Group Income	15,970	7,471
Minority interest	<u>-85</u>	<u>-38</u>
Net Income	<u><u>15,885</u></u>	<u><u>7,433</u></u>

Segment reporting

	Net revenue		Operating profit	
	<u>2005</u>	<u>2004</u>	<u>2005</u>	<u>2004</u>
Netherlands	91,930	74,152	7,184	1,026
Worldwide Energy	201,286	159,530	10,494	5,656
Germany	74,041	59,394	7,497	5,177
Belgium	14,632	13,118	51	36
Corporate	0	0	-1,828	-566
Other	8,891	6,550	102	-434
	<u>390,780</u>	<u>312,744</u>	<u>23,500</u>	<u>10,895</u>